

# Das Futterkonzept mit dem PLUS

## PLUS que des aliments

Die GRANOVIT AG ist der bedeutendste private Futtermittelhersteller der Schweiz. An unseren drei Standorten in Gossau, Kaiseraugst und Lucens produzieren und vertreiben wir Tiernahrung von höchster Qualität. Ob für Nutztiere, Zootiere oder unsere tierischen Freunde daheim – die GRANOVIT AG sorgt bei jedem Tier mit optimalem Futter für dessen Wohl.

Zur Verstärkung unserer Verkaufscrew in der Region Bern-Mittelland suchen wir eine/n

## Verkaufsberater/in Futtermittel Nutztiere

Mit deiner Expertise im Bereich Nutztierfutter bist du der primäre Ansprechpartner für deine Kunden. Ebenfalls akquirierst du erfolgreich Neukunden und betreust deine Bestandskunden innerhalb deines Vertriebsgebietes.

Dein Verhandlungsgeschick und deine Abschlussstärke machen dich zum erfolgreichen Mit-Unternehmer.

Du verfügst über eine solide Grundausbildung und über einen Bezug zur Landwirtschaft bzw. Nutztierhaltung und bist ein Verkaufsprofi, welcher über eine mehrjährige Erfahrung im Aussendienst verfügt. Du hast Spass und Freude an der Mitarbeit in einem dynamischen und wachsenden Unternehmen und verfügst über ausgeprägte Macher-Qualitäten.

Die Granovit AG bietet dir eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe, in der du viel bewegen kannst. Für deine Leistungen erhältst du eine leistungsorientierte Bezahlung sowie überdurchschnittliche Sozialleistungen. Attraktive Anstellungsbedingungen, eine moderne, unkomplizierte und offene Unternehmenskultur, wie auch flache Hierarchien zählen zu unserem alltäglichen Selbstverständnis.

Fühlst du dich angesprochen? Gerne erwarten wir deine Bewerbungsunterlagen, welche du bitte per E-Mail an [hr@granovit.ch](mailto:hr@granovit.ch) sendest.

Für allfällige Auskünfte steht dir Frau Janine Herren, Human Resources, gerne unter der Telefonnummer 061 816 16 38 zur Verfügung.



GRANOVIT AG | [hr@granovit.ch](mailto:hr@granovit.ch) | [www.granovit.ch](http://www.granovit.ch)

**Wir freuen uns auf dich!**