

Das Futterkonzept mit dem PLUS

PLUS que des aliments

Die **GRANOVIT AG** ist der bedeutendste private Futtermittelhersteller der Schweiz. An unseren 3 Standorten, in Gossau, Kaiseraugst und Lucens produzieren und verkaufen wir Qualitätsfuttermittel für anspruchsvolle Kunden. Im Rahmen des stetigen Wachstums suchen wir einen

Verkäufer/Kundenberater Nutztierernahrung (m/w) für die Region Ostschweiz

Aufgaben:

- Mit Ihrer Expertise im Bereich Nutztierfutter sind Sie der primäre Ansprechpartner für Ihre Kunden.
- Sie akquirieren erfolgreich Neukunden und betreuen Ihre Bestandskunden.
- Sie sorgen massgeblich zur erfolgreichen Weiterentwicklung der Marke Granovit und erweitern unseren Marktanteil in Ihren Verkaufsgebiet.
- Ihre Fachkompetenz und Ihre Produktekenntnisse machen Sie zum unentbehrlichen Partner für Landwirte, Betriebsleiter, wie auch für Inhabern grösserer Zucht- und Mastbetriebe.
- In enger Zusammenarbeit mit dem Produktemanagement, den technischen Beratern und weiteren Fachspezialisten innerhalb des Unternehmens, suchen Sie laufend nach der besten Lösung für unsere Kunden.
- Ihr Verhandlungsgeschick und ihre Abschlussstärke machen Sie zum erfolgreichen Mit-Unternehmer.

Profil:

- Sie sind ein Verkaufsprofi und lieben die Herausforderung und den Erfolg.
- Sie verfügen im Idealfall über eine landwirtschaftliche Ausbildung und über Berufserfahrung in der Nutztierhaltung, wie auch im Bereich Nutztierfutter.
- Ihre mehrjährige Erfahrung im Aussendienst und Ihren Verkaufsinstinkt ermöglichen es Ihnen hochgesteckte Verkaufsziele zu erreichen.
- Ihr Beziehungsnetz in der Branche ermöglicht Ihnen einen raschen und erfolgreichen Start und Ihr Erfolgshunger sichert Ihren Erfolg nachhaltig ab.
- Sie haben Spass und Freude an der Mitarbeit in einem dynamischen und schnell wachsenden Unternehmen und verfügen über ausgeprägte Macher-Qualitäten.

Wir bieten:

- Die Mitarbeit in einem dynamischen und erfolgreichen Unternehmen mit überdurchschnittlich grossem Handlungsspielraum.
- Moderne, qualitativ hochstehende Futtermittel-Lösungen und eine gute Marktpositionierung. Ein Kunden- und Verkaufsorientiertes Unternehmen.
- Attraktive Anstellungsbedingungen, flache Hierarchien, wie auch hoch motivierte und erfolgshungrige Kolleginnen und Kollegen.

Fühlen Sie sich von dieser Herausforderung angesprochen, dann zögern Sie nicht und schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an daniel_hieke@directis.ch.



GRANOVIT AG | info@granovit.ch | www.granovit.ch

Wir freuen uns auf Sie!